
新型コロナウイルスが 中小企業に与える 経営への影響について

Passion Leaders

— 情熱経済人交流会 — パッションリーダーズ

調査報告書

- ・ 対象：一般社団法人パッションリーダーズ会員企業および個人事業主
- ・ 期間：2020年4月17日 ～ 4月20日
- ・ 回答数：1,071名 (パッションリーダーズ 総会員数 4,023名 ※2020年4月現在)
- ・ 別添：1) 調査結果集計仕様書 2) 調査結果ローデータ

■アンケート項目

設問 1： 会社経営においてコロナの影響をどれだけ受けていますか？

設問 2：【影響が出ている方へ】

助成金や補助金、資金繰りの特例措置などの公的支援で、利用しているものがあれば教えてください。（複数回答可）

設問 3：【公的支援を利用した方へ】

公的支援の利用の手段を教えてください。（複数回答可）

設問 4：【公的支援を利用した方へ】

上記にかかった費用を教えてください。

設問 5：さまざまな公的支援を活用するにあたって感じるハードルがあれば教えてください。

（例えば申請にかかる手間や、給付までの時間が長い等）

設問 6：オンラインツールを活用したパッションリーダーズの活動として、

あれば参加してみたいコンテンツにチェックをつけてください。

（複数回答可・自由記述可）

設問 7：現在の状況やアフターコロナをふまえて、パッションリーダーズに何を期待しますか？

（任意）

設問 8：貴社事業の主な活動エリアを教えてください。（複数回答可）

設問 9：従業員規模を教えてください。（パート・アルバイトも含む）

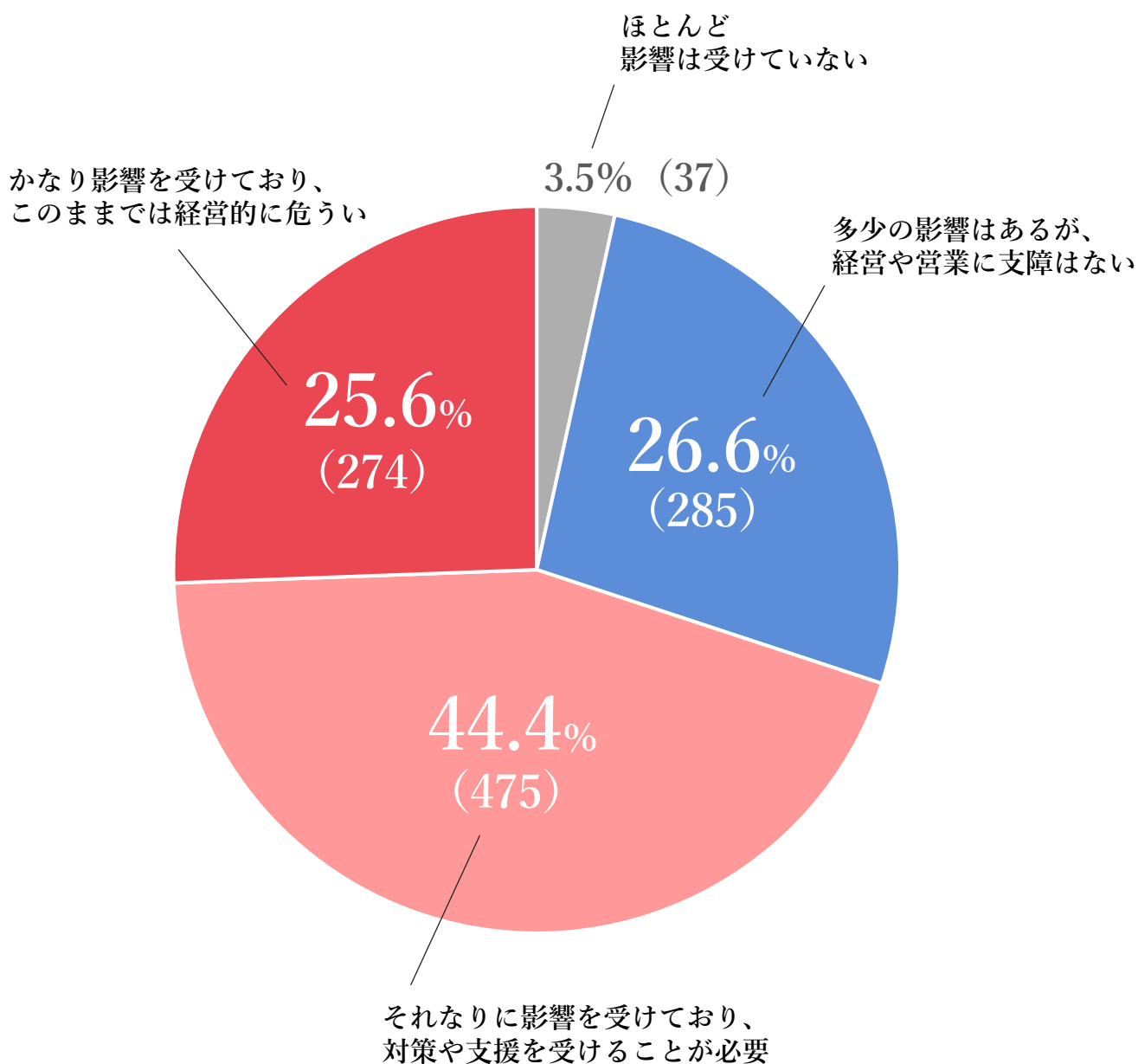
設問 10：あてはまる業種（メイン事業）をご選択ください。

1) 新型コロナウイルスの経営への影響	4
・業種別困窮度	5
・従業員規模別困窮度	6
・事業エリア別困窮度	7
2) 公的支援の利用状況	8
・困窮度に対する公的支援利用状況	9
・業種別の公的支援利用状況	10
3) 公的支援の利用手段	11
4) 公的支援利用に係る費用について	12
5) 公的支援利用におけるハードルや課題	13.14
6) 経営者交流会パッションリーダーズの活動についての希望 - その①	15
7) 経営者交流会パッションリーダーズの活動についての希望 - その②	16
8) 回答者属性	17.18.19
9) 団体概要	20

1) 新型コロナウイルスの経営への影響

新型コロナウイルスの経営への影響

(単位：割合)

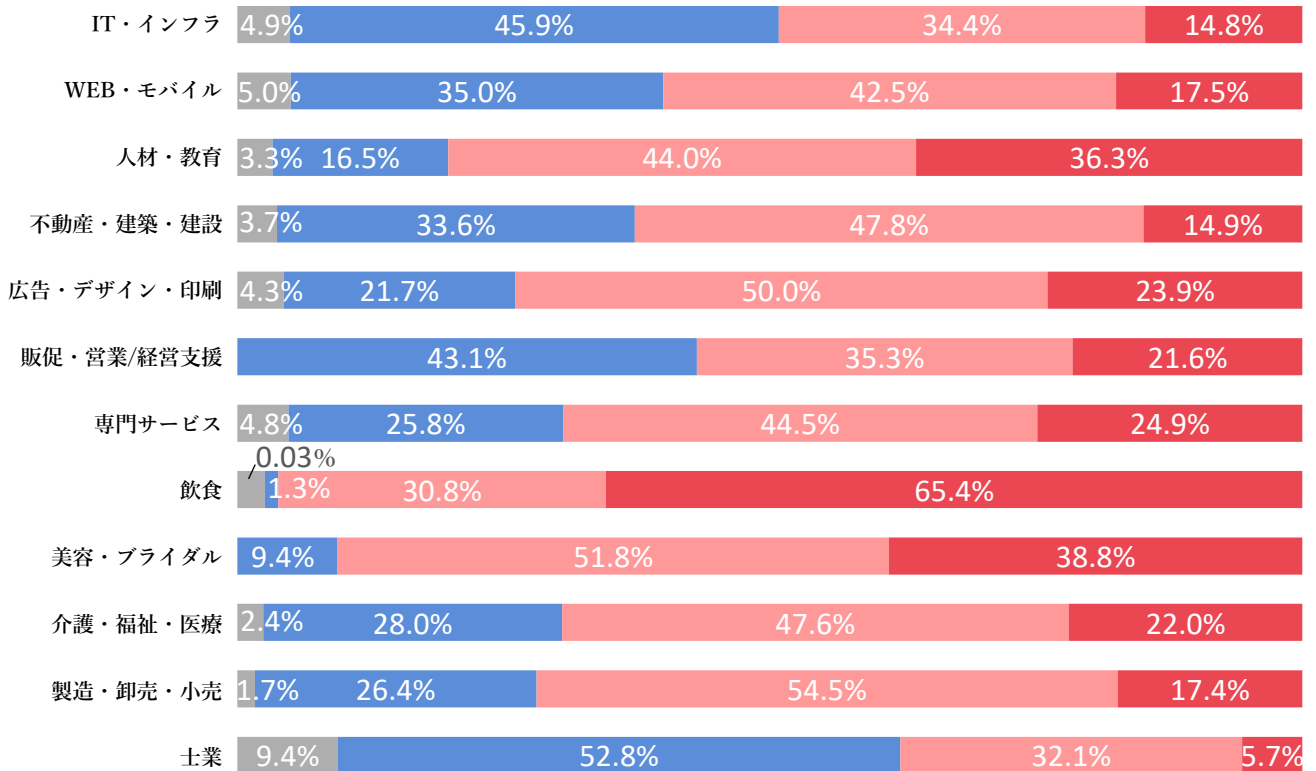


回答数 1,071名

1) 新型コロナウイルスの経営への影響

業種別困窮度

(単位：属性ごとの割合)



■ かなり影響を受けており、このままでは経営的に危うい

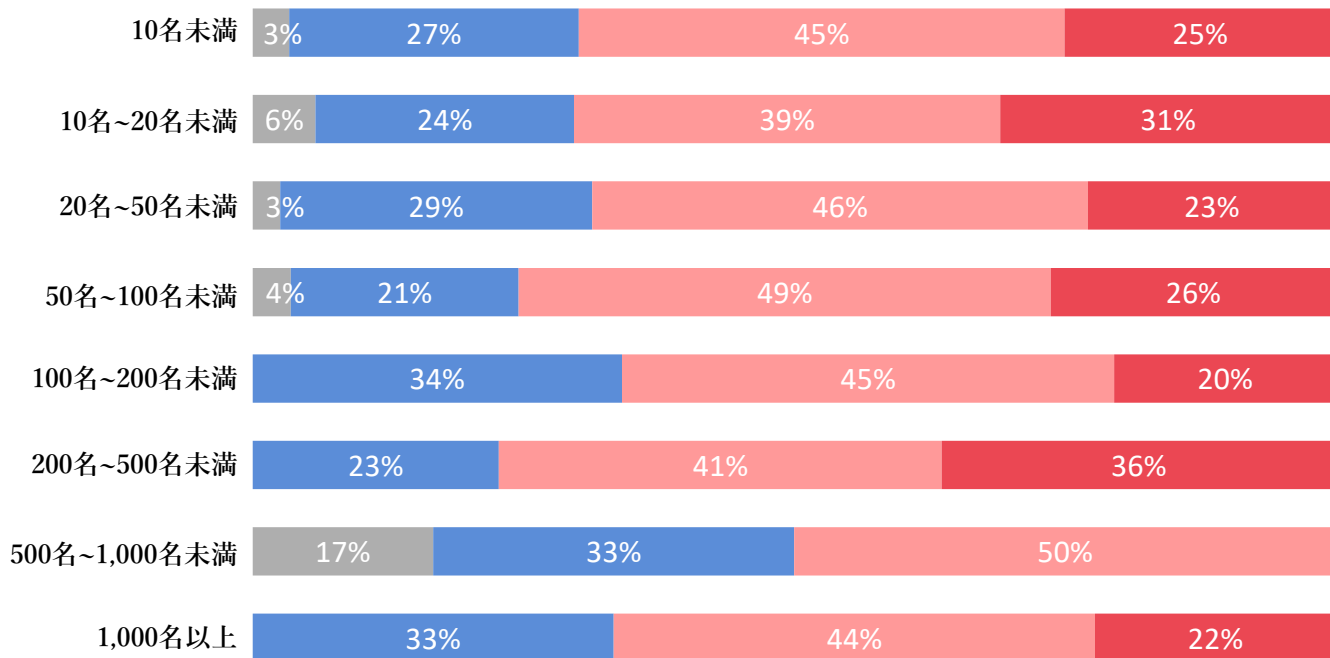
■ それなりに影響を受けており、対策や支援を受けることが必要

■ 多少の影響はあるが、経営や営業に支障はない

■ ほとんど影響は受けていない

従業員規模別困窮度

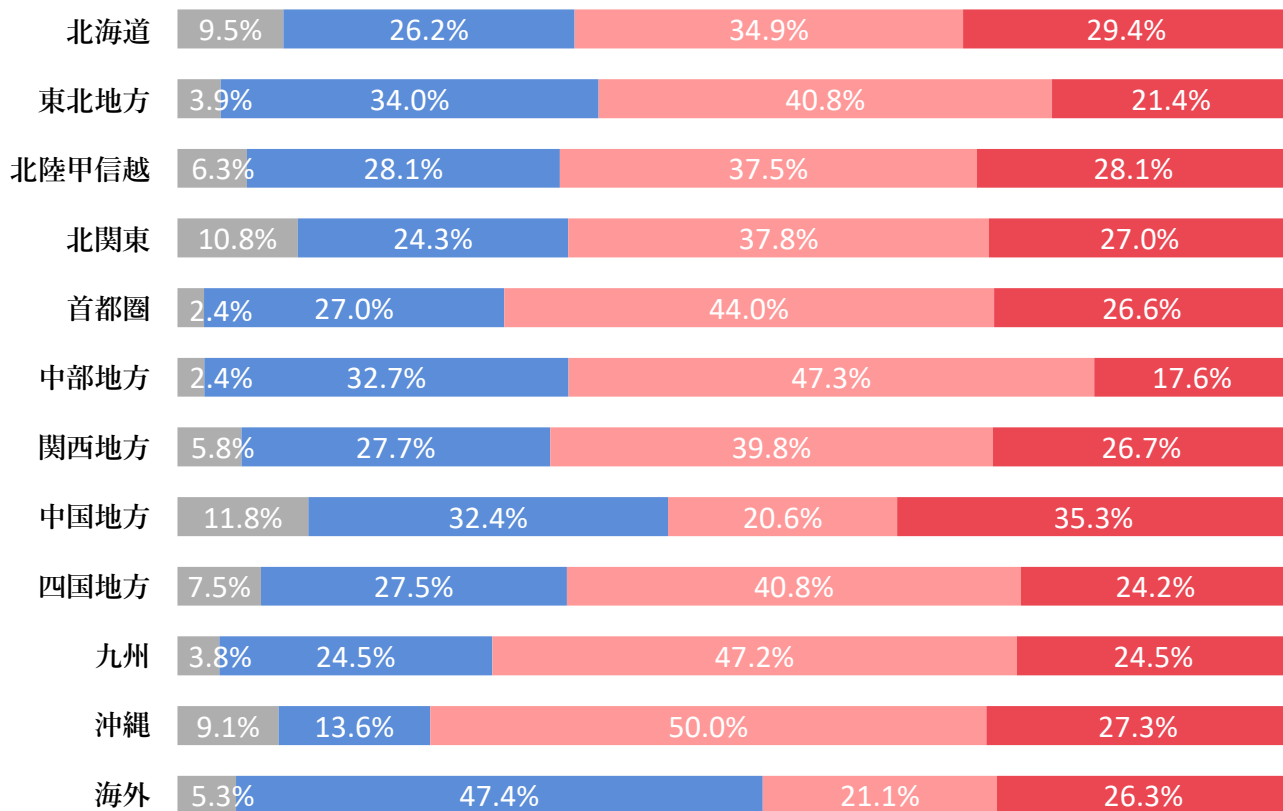
(単位：属性ごとの割合)



- かなり影響を受けており、このままでは経営的に危うい
- それなりに影響を受けており、対策や支援を受けることが必要
- 多少の影響はあるが、経営や営業に支障はない
- ほとんど影響を受けていない

事業エリア別困窮度

(単位：属性ごとの割合)



■ かなり影響を受けており、このままでは経営的に危うい

■ それなりに影響を受けており、対策や支援を受けることが必要

■ 多少の影響はあるが、経営や営業に支障はない

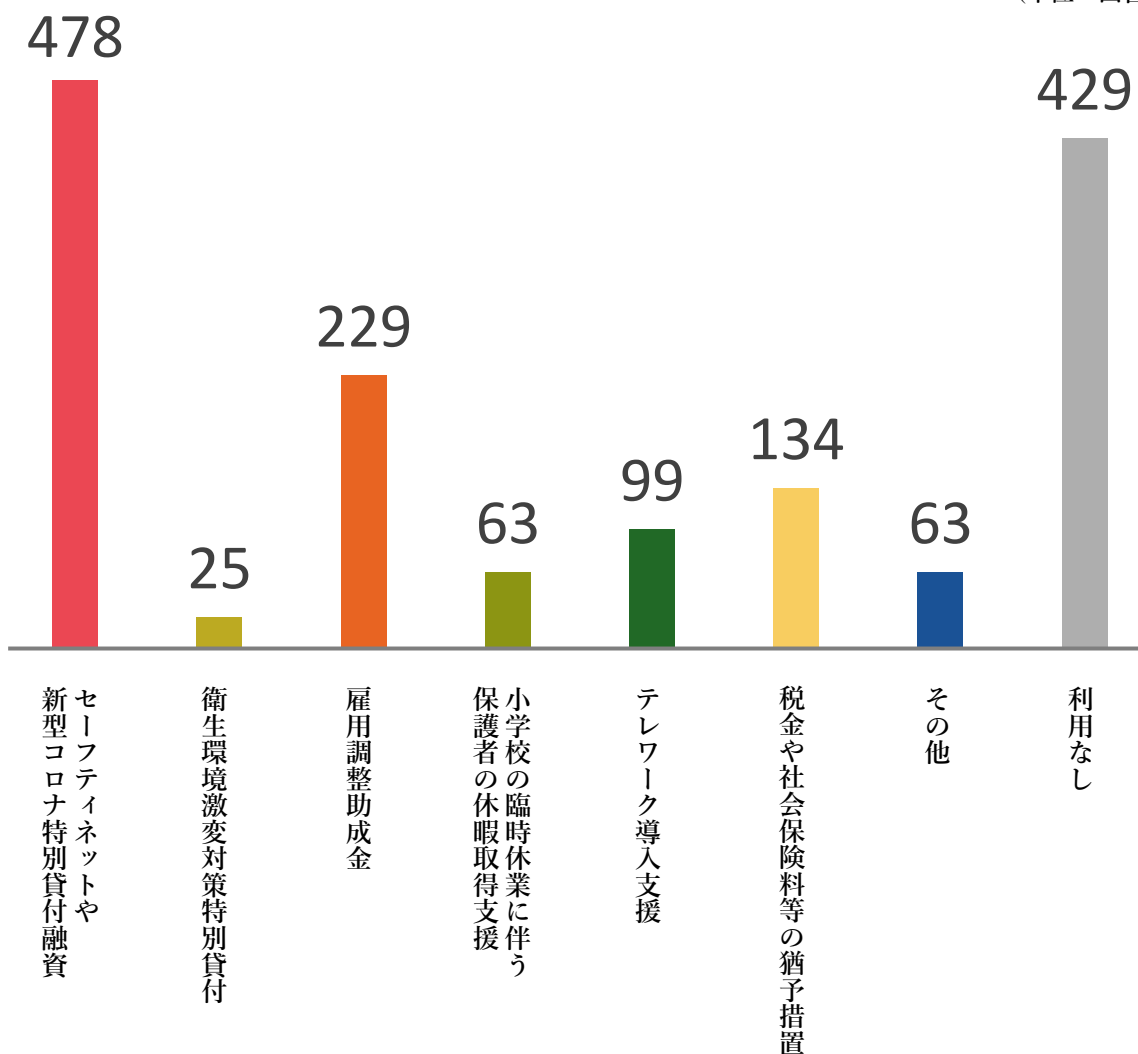
■ ほとんど影響は受けていない

2) 公的支援の利用状況

公的支援の利用状況

●質問：助成金や補助金、資金繰りの特例措置などの公的支援で利用しているものがあれば教えてください。（複数回答可）

（単位：回答数）



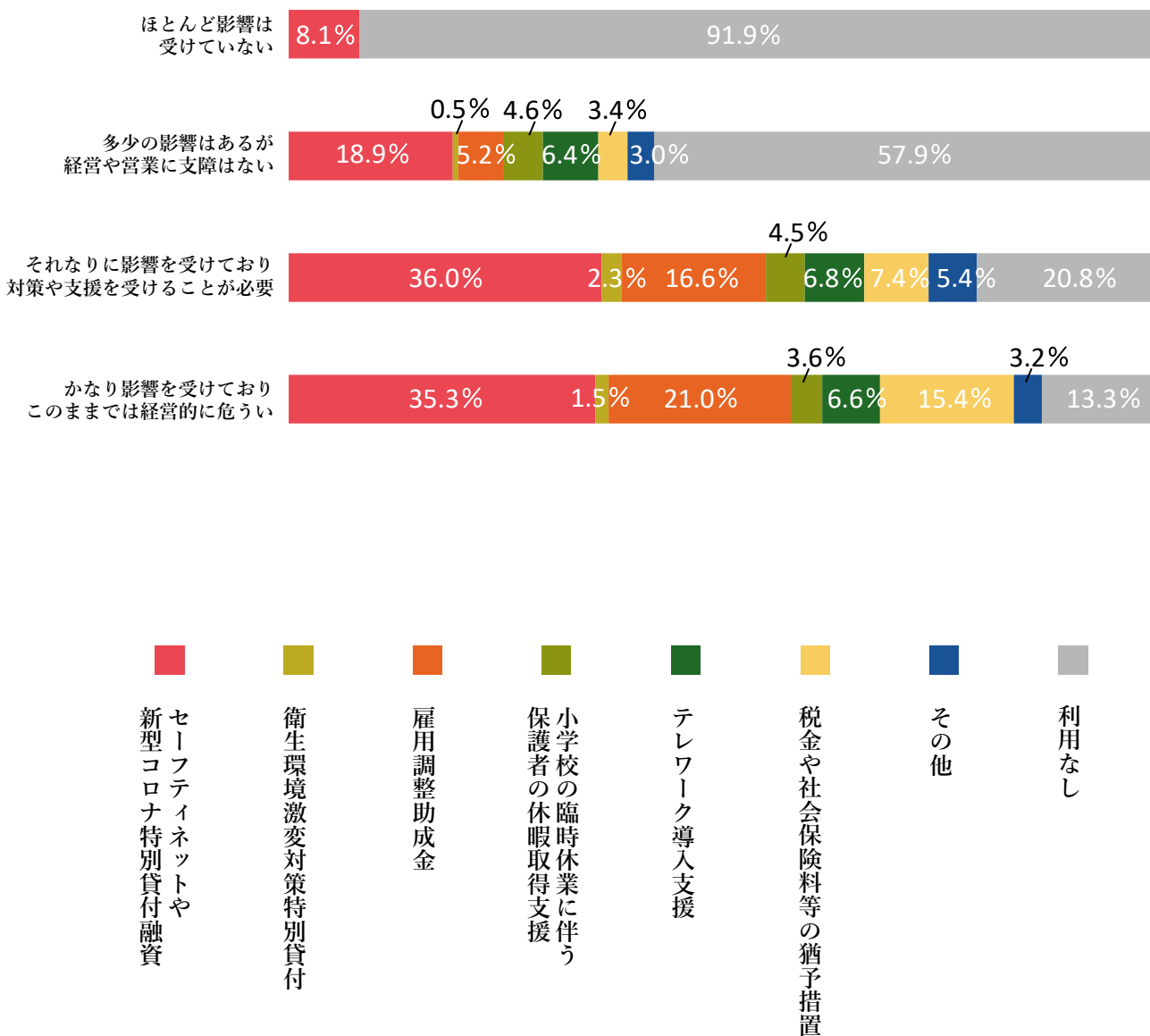
▼その他 回答の抜粋

- ・4月の売上をみて申請予定
- ・セーフティネットで公庫に行ったが通常の借換で対応された
- ・フリーランス支援金
- ・家賃の減額（交渉）
- ・既存融資借り換え
- ・区によるコロナ対策融資
- ・公庫からの融資
- ・持続化給付金
- ・副業(ダブルワーク)

2) 公的支援の利用状況

困窮度に対する公的支援利用状況

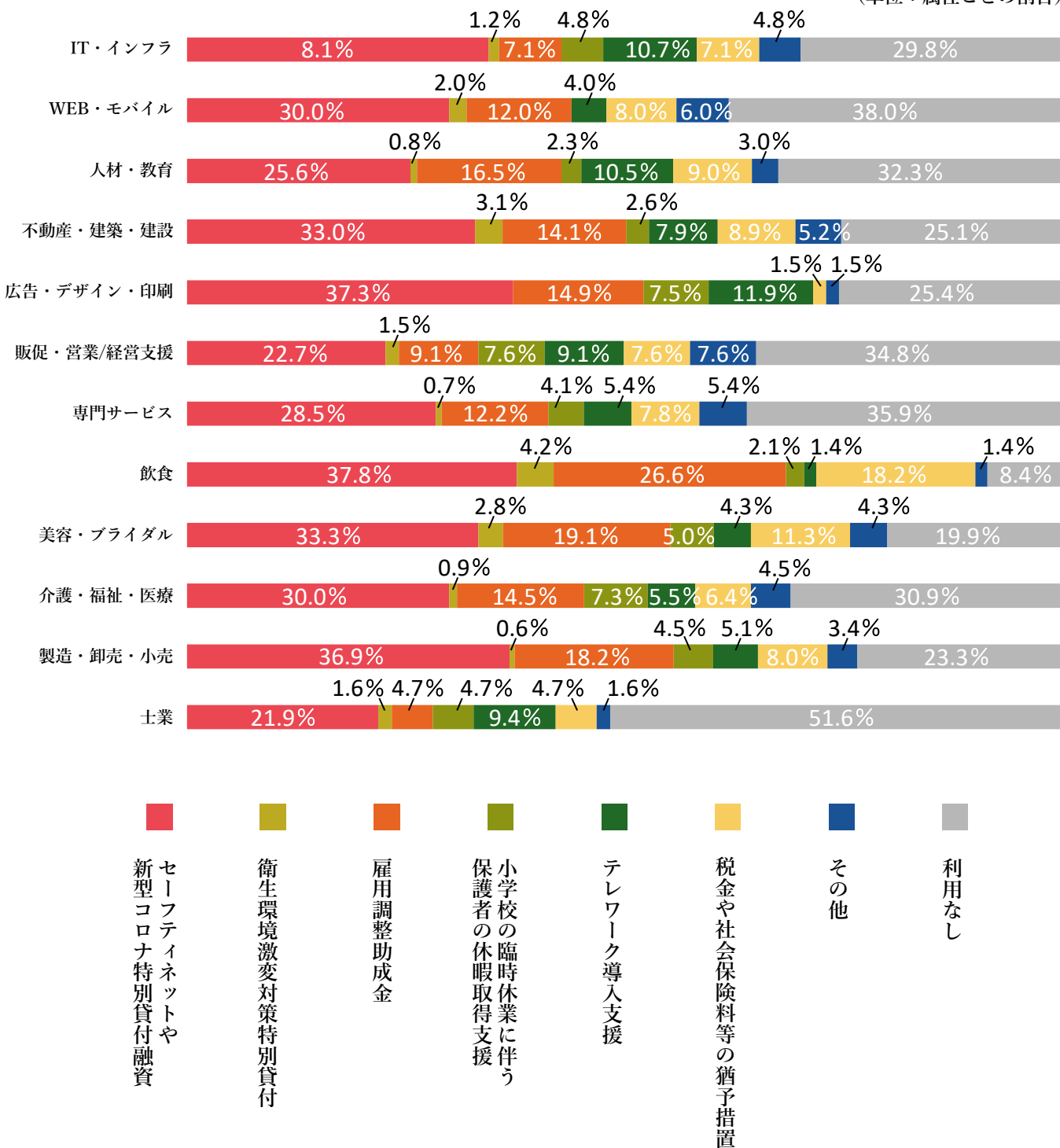
(単位：属性ごとの割合)



2) 公的支援の利用状況

業種の公的支援利用状況

(単位：属性ごとの割合)

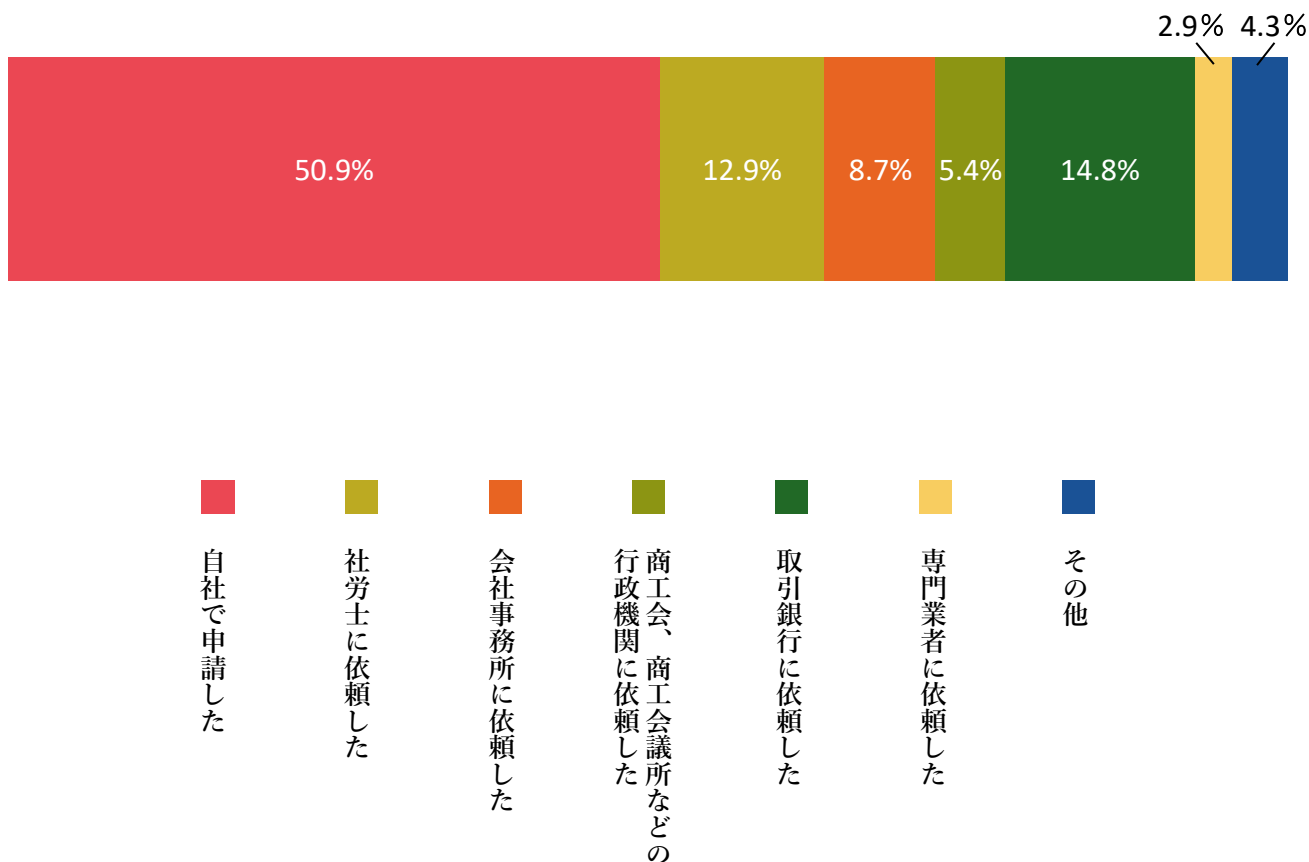


3) 公的支援の利用手段

公的支援の利用手段

●質問：【公的支援を利用した方へ】公的支援の利用の手段を教えてください。

(単位：割合)



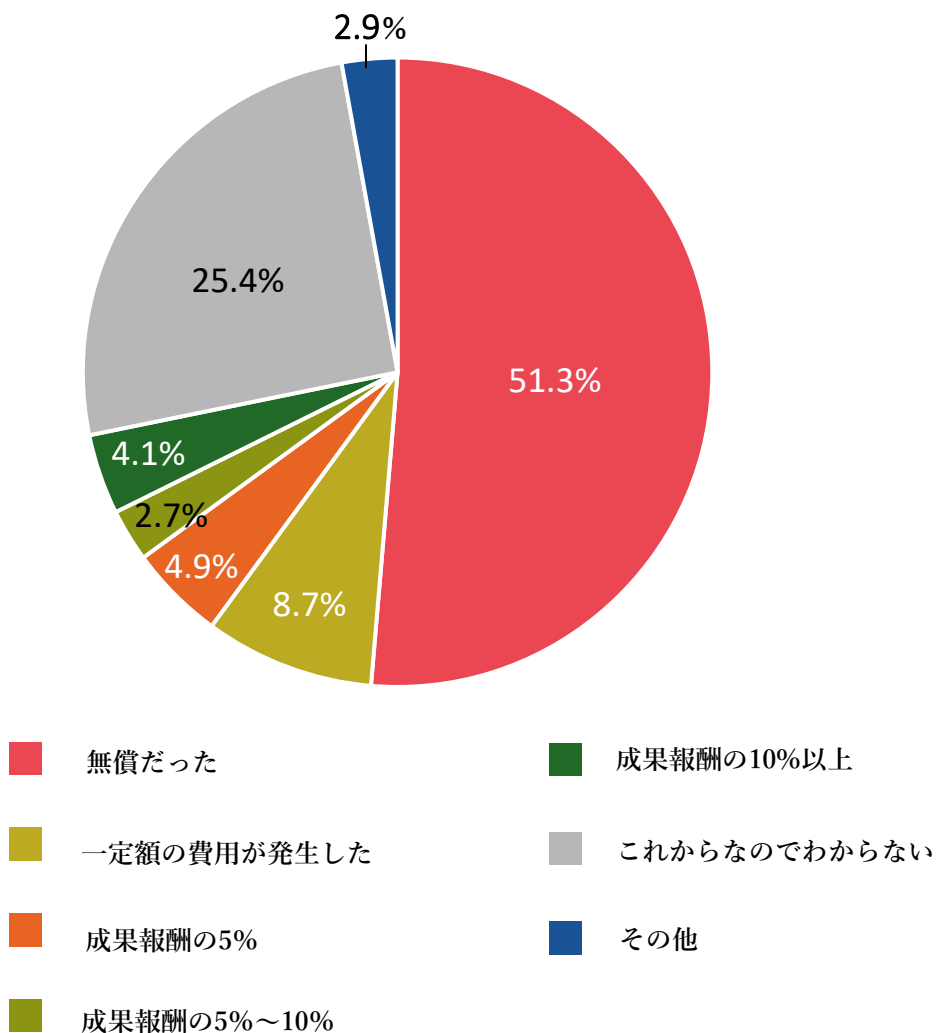
▼その他 回答の抜粋

- ・クライアントの申請支援 ・行政書士に相談
- ・取り敢えず申請待ち（現時点、法案が確定していない）
- ・商工会、商工会議所などの行政機関に依頼した ・条件が厳しすぎるので利用できない
- ・親会社と連携予定 ・知り合いに相談のみ ・適用資格に該当していない

公的支援を利用するための費用

●質問：【公的支援を利用した方へ】かかった費用を教えてください。

(単位：割合)



▼その他 回答の抜粋

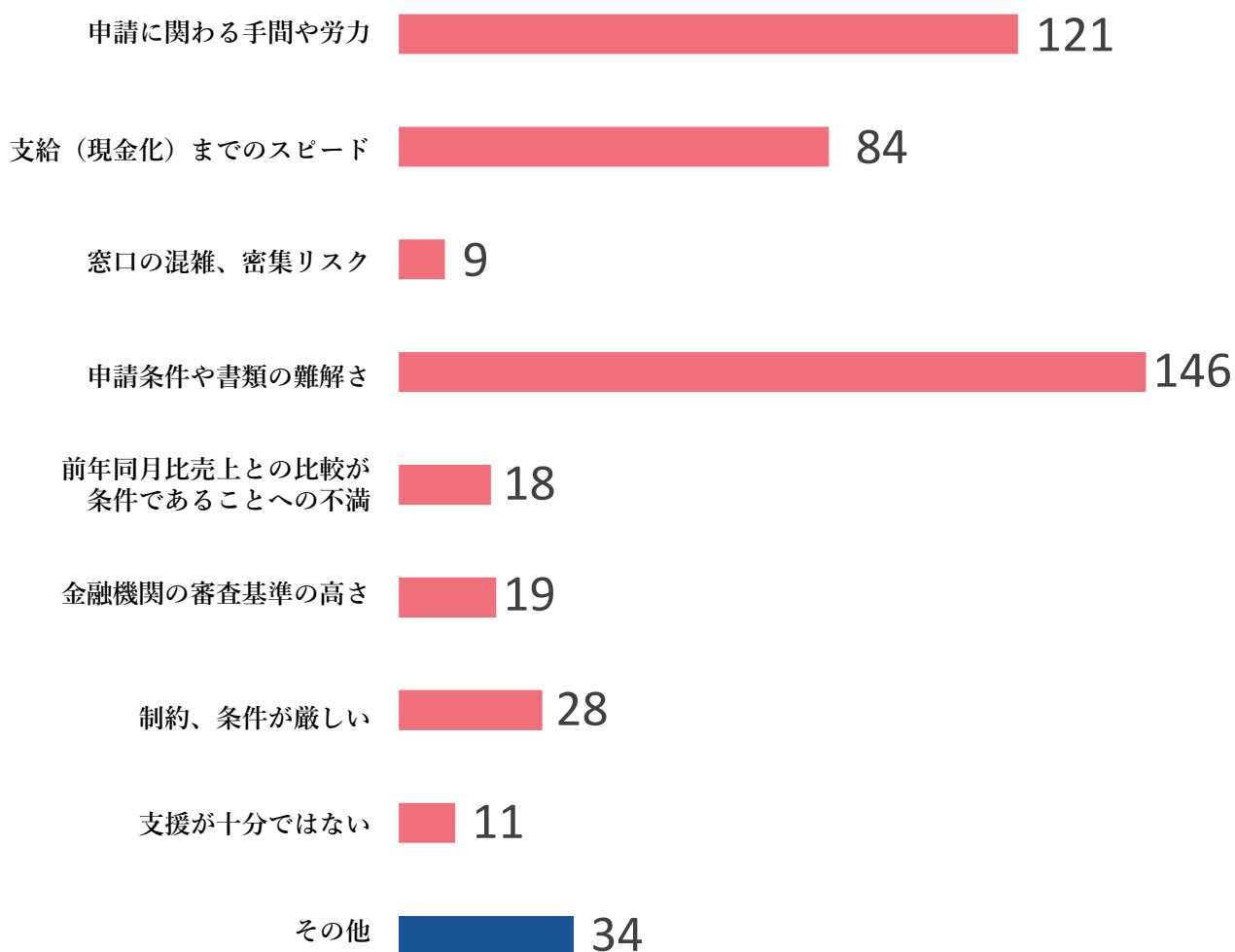
- ・会社顧問の報酬内でまかなえた
- ・元本据え置きのため、据え置き期間中の金利分
- ・顧問社労士の月額費用のみ
- ・顧問料月額10万円
- ・商工会議所の会員になった
- ・成果報酬の2%

5) 公的支援利用におけるハードルや課題

公的支援利用におけるハードルや課題

●自由記述の回答結果を大きく8つの課題に分類しました

(単位：回答数)



5) 公的支援利用におけるハードルや課題

▼その他 回答の抜粋

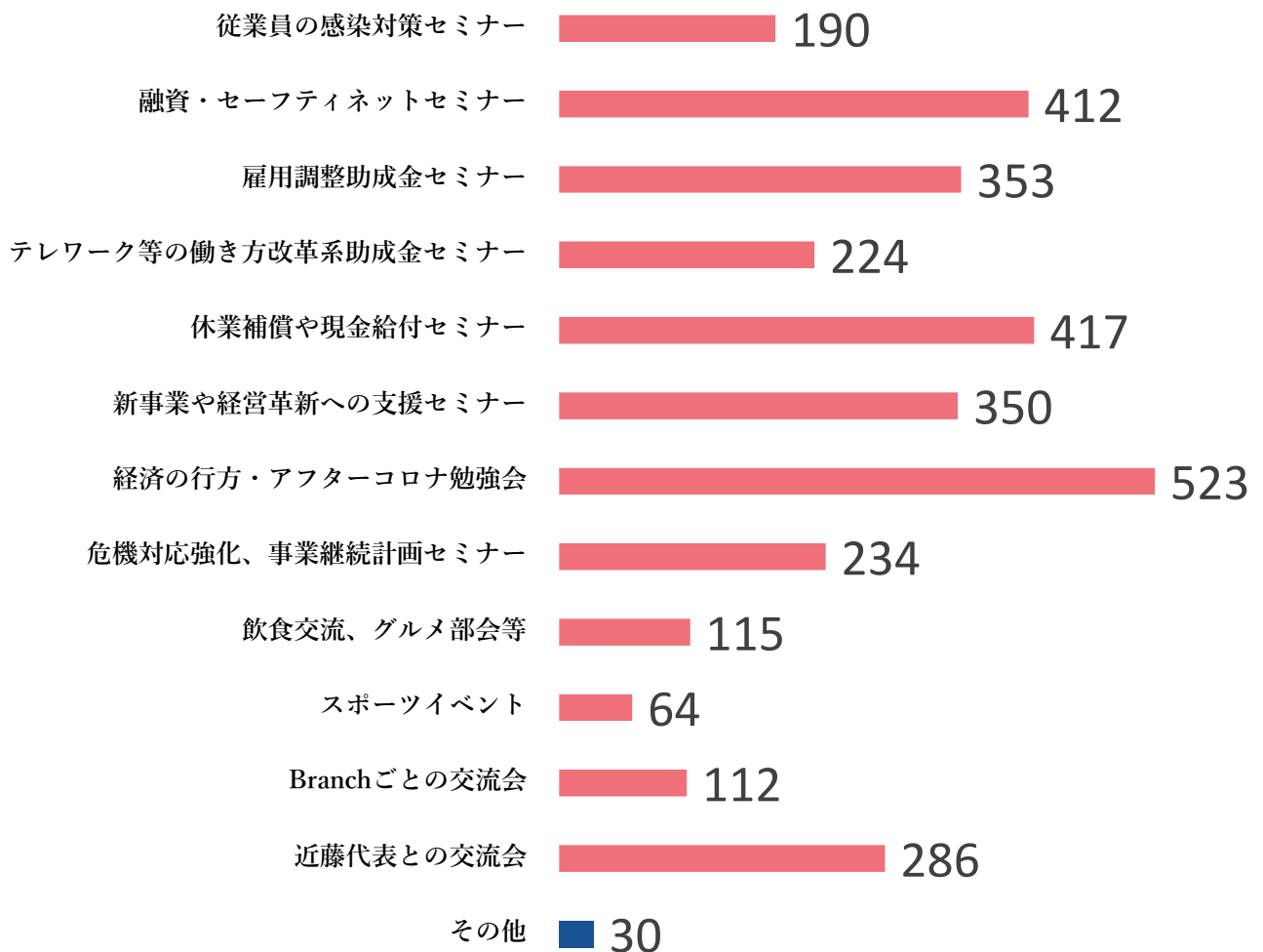
- ・オンラインで完結できないため、窓口でクラスターが発生している。
- ・セーフティネットも特別融資も結局はコロナの影響よりも財務諸表を重視される。国が保証協会に代わって保証してもらえるのが理想。
- ・賃貸オーナーをしているが、飲食店の全賃貸先から解約通知を受けた。
- ・テレワーク導入支援は、申請が通ってから購入する条件になっており、待っていたらテレワークに移行が遅れるため、申請を断念した。
- ・金額に適正はあっても、貸し渋ることに疑問を感じる。今は終息までの時間と経営状況を回復するための費用に貸し付けを惜しまないことが必要と思います。
- ・雇用調整助成金の上限1日8330円だと社員給与の半分くらいしか出ないので事業を止めると大きな損失になり止められない。上限を2万円くらいまで引き上げてほしい。
- ・セーフティネットの認定書をもって銀行へ行ったら返済の見通しが立たないと貸せないとのことで門前払い。なんのための保証協会なのか疑問。
- ・国、各地方自治体が出しているものを、各々の機関がそれぞれ個々にはではなく、一箇所で見覧できるようなページがあると嬉しい。
- ・国、県レベルでの助成金など、予算や定員が決まっており申請しても定数に達したので受け付けできないと言われた。
- ・士業の方も頑張っています。この時期に15~25%の手数料は苦しいです。
- ・自社で手続きが出来るレベルの書類に簡素化して欲しい。雇用関係の助成金は支給が遅すぎる。早くしてほしい。実行受けるまでに体力が持つかの不安。
- ・助成金の受付先となる担当者が制度の理解が追い付いていないため、手続きが円滑に進まない。
- ・売上減計算が一年前と今との比較だと企業努力で売上を伸ばすと対象にならない。新規事業(1年以内の事業)への救済がないこと。これから影響を受けると予想されるが、事前の支援がない。

6) 経営者交流会パッションリーダーズの活動についての希望 その①

経営者交流会パッションリーダーズの活動についての希望

- オンラインツールを活用したパッションリーダーズの活動として、参加してみたいコンテンツにチェックをつけてください。（複数回答可）

（単位：回答数）



7) 経営者交流会パッションリーダーズの活動についての希望 その②

●現在の状況やアフターコロナをふまえて、パッションリーダーズに何を期待しますか？（任意）

【回答数 : 344 件】

▼任意回答の抜粋

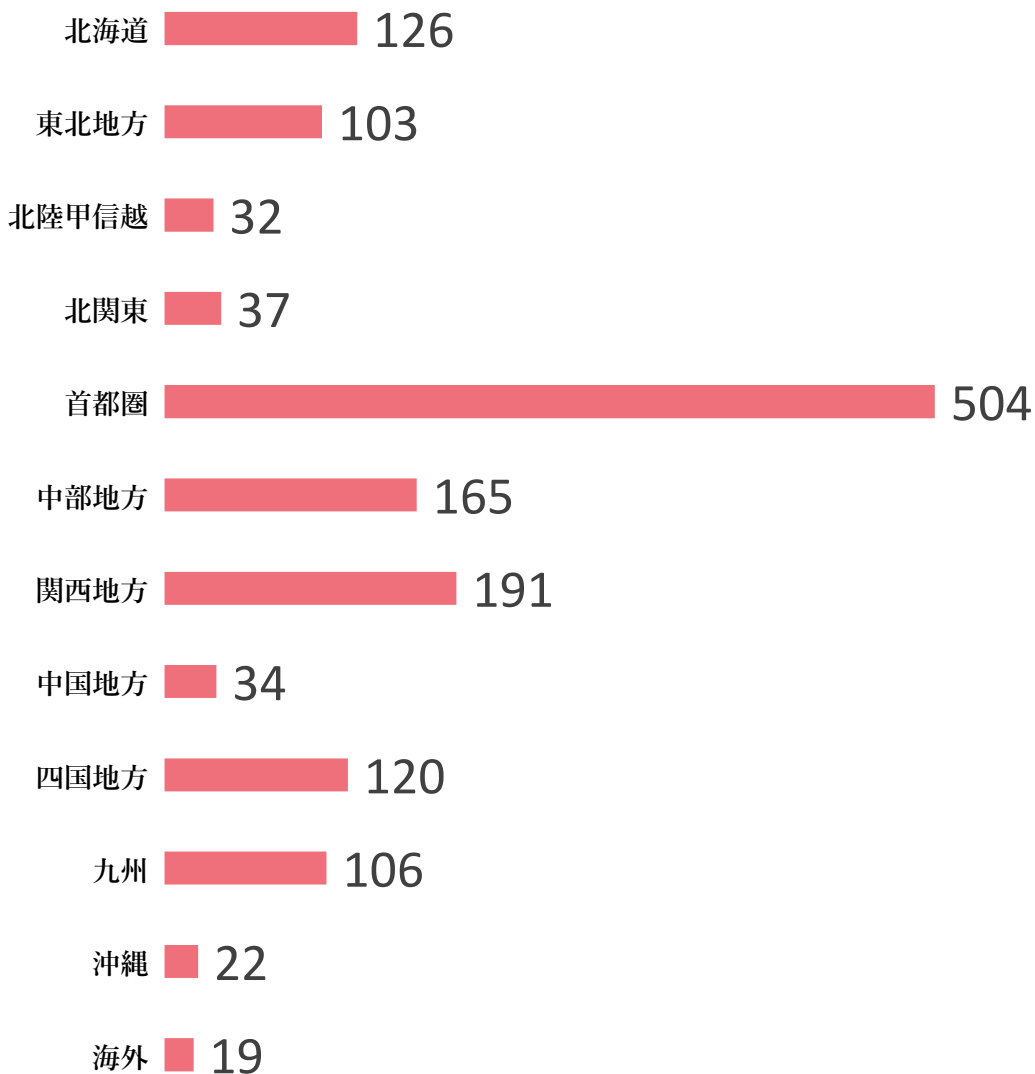
- ・イベントは中止では無く、なるべくオンラインで実施してほしい。
アフターコロナを見据えた勉強会、情報交換、交流など。
- ・色々なビジネスの変革事例の情報発信や成功例、失敗例、またチャレンジ途中の事例など、業種ごとの事例を見られる様なページを作ってほしい。
- ・この状況を前向きに捉えていけるような近藤代表の対談などをYouTubeなどでたくさん配信してほしいです。
- ・コロナが終息に向かった時日本はどのように変わっていくのか？
パッションリーダーズファンド組成。影響が少ない企業からの出資により、パッションの中で、困窮している企業への出資などを行う。
- ・パッションリーダーズメンバー同士のビザスク(相互相談)のような支援。
- ・ランチ毎での経済の流れ
- ・医療機関を経営しており、マスクやアルコールなど様々な物資が不足しやすく供給が不安定のため、独自のルートなどの情報があればいただきたい。
- ・倒産企業が増えるため、企業の再生に向けたマッチングや勉強会の企画はいかがでしょうか。
- ・月会費を2ヶ月分無料にして頂いたおかげで退会せずに済みましたが、売上見通しが立たないので、もう少し延長頂けると大変嬉しいです。
- ・国や政治に今のベンチャーの困難を伝えて欲しいです。成長してない企業の支援策だらけで、昨年対比とか考えると成長しているベンチャーがほぼ全て支援の対象にならない。
- ・事業改革のためのアドバイス、指導、投資などがあると嬉しいです。
- ・人手が余ってしまった会社から、人手を必要としている会社へ、一時的に雇用を流動してもらえると嬉しいですね。
- ・日本の経済を大きく動かすためのハブとしての役割。

8) 回答者属性

事業エリア

●貴社事業の主な活動エリアを教えてください。（複数回答可）

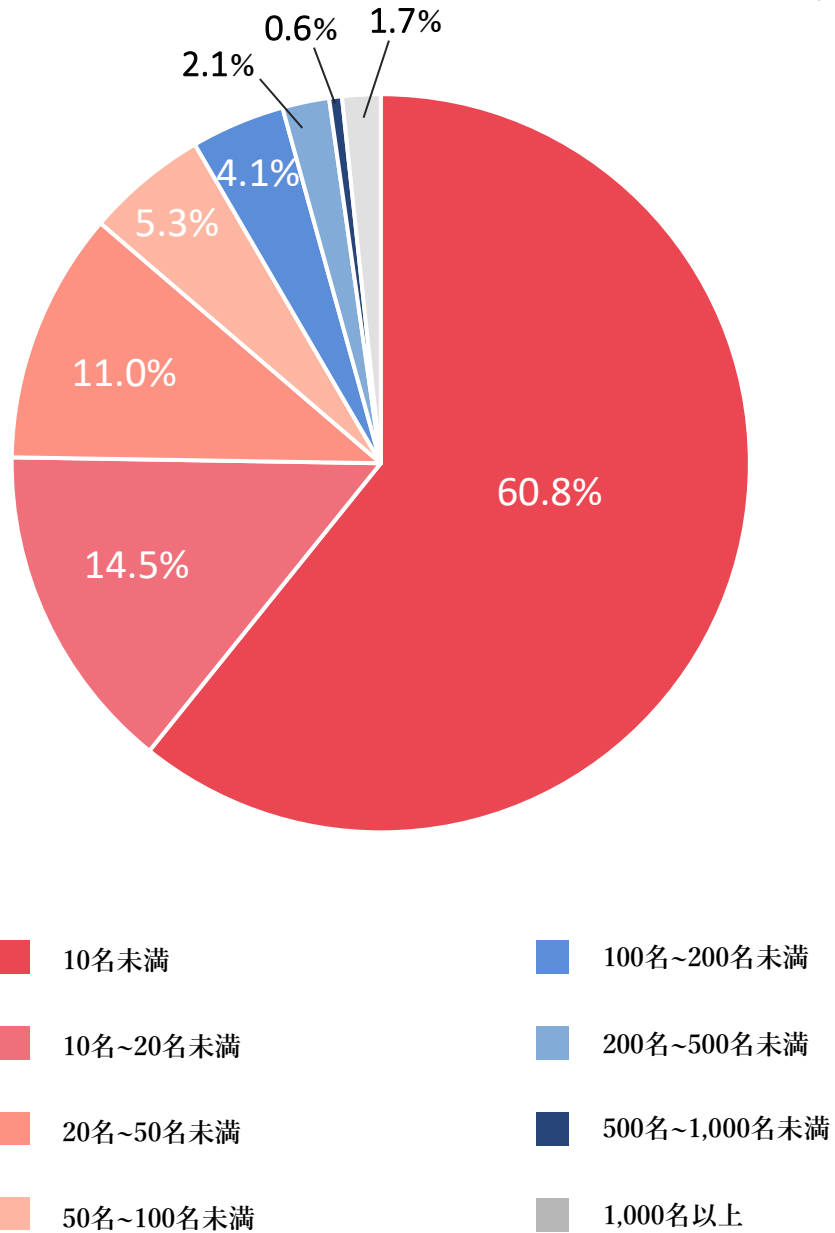
（単位：回答数）



8) 回答者属性

従業員規模

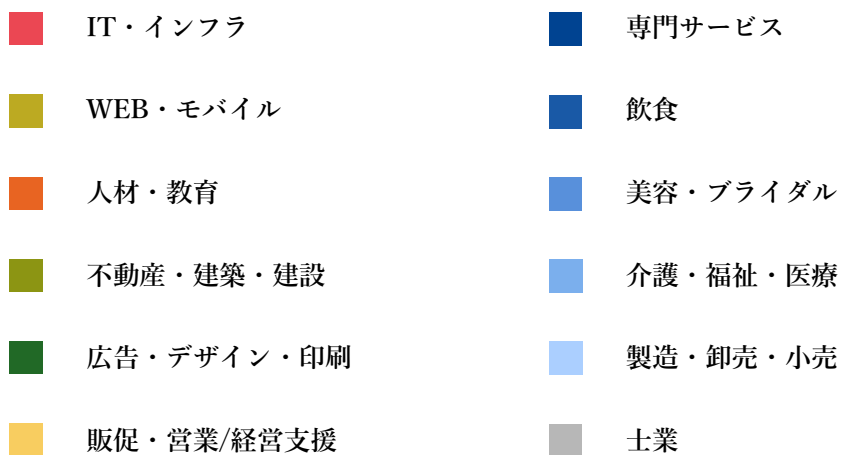
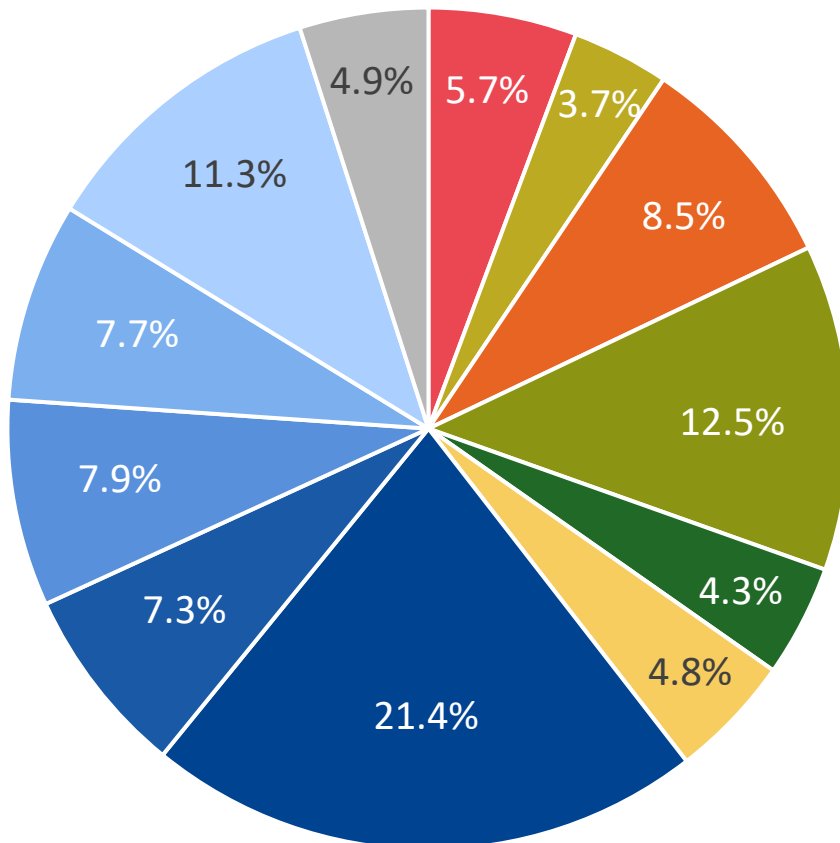
(単位：割合)



8) 回答者属性

メイン事業

(単位：割合)



Passion Leaders

— 情熱経済人交流会 — パッションリーダーズ

名称：一般社団法人パッションリーダーズ

設立：2011年4月18日

代表：近藤 太香巳

H P：<https://www.passion-leaders.com/>

役員構成：<https://www.passion-leaders.com/executives/>

活動拠点：札幌・仙台・東京・名古屋・大阪・高知・高松・愛媛・福岡