

OKABEN プレゼンシート

カテゴリー：ワイン

OKABEN 代表

岡部 紀宏

Norihiro Okabe



TEL : 090-8154-4125

Mail : okaben@clovernet.ne.jp

事業内容

【個人消費】

数種類の出張試飲サービス(無料)⇒予約⇒ケース 6 本〜のご予約

【飲食店】

- ・ 飲食店の料理に合わせて、コスパの良いワインのご提案
- ・ コラボイベントで、新規の顧客をご紹介
- ・ イベント(犬山城下町、豊田スタジアム、神戸館マルシェ等)

ローズ倶楽部さんとのシニア向け(55 歳以上)ワインイベント

目標

- ◆2023 年 10 月、事務所を海部郡大治町から名古屋市中村区へ移転
- ◆有限会社オカベを相続して、法人化へ
- ◆売上 25,000(千)円⇒70,000(千)円へ
- ◆ネット販売強化、ワインセミナーを倍増、休止中のイベント実施
パソコン管理の営業事務を採用。
- ◆結婚(笑)

実績

1996 年～2000 年 中北薬品株式会社

2000 年 4 月 ピーロート・ジャパン株式会社入社

2000 年 4 月～12 月 社員候補生⇒最優秀昇格で正社員へ

個人営業成績 全国 2 位 3 回

営業所長時代 チーム営業成績 全国 3 位 の実績

2018 年 1 月～ OKABEN 起業

初年度売上 20,000 (千)円

2022 年 26,500 (千)円

【イベント実績】

犬山城下町の商店街にワイン 200 本納入

放射線学会に 1,500（千）円分のワイン依頼

アウトレットセール、モンテ物産イベント 70 名以上の集客

強み

【個人消費】

世の中の 90%以上の方が、ワイン選びに失敗した経験が有る。

ワインは博打的な飲み物。抜栓するまで、わからない。

そんな不安を出張試飲サービスにより解決します。試飲は無料です！

【飲食店】

大手の酒屋さんは、ビール、日本酒の配達の序でにワインを配送する為

コスパが悪いワインを届けるケースが多い(酒屋都合)

OKABEN は、飲食店のメニューに合った高コスパのワインを提供する

自信があります！

(飲食店都合)

ワインセミナー、コラボイベントにより、常に新規の顧客を紹介出来ま

す。コロナで、倒産した店は 1 件のみです。

嬉しい紹介

【個人】

ワインセラーを持っている愛飲家

【飲食店】

皆様が通う高級。

ワインメニューが、ビール、日本酒と一緒に文字だけのメニューの飲食店

当社の売れ筋ワイン



アンナ・フェンディ各種



豊橋ワイン

御紹介出来る人脈

- ・前職の絡みで、住職・ドクターなどの富裕層
- ・その他交流会にも参加、開催している為そこで出会う人脈

課題

- ・従業員を雇用するまでの利益が出せてない。
- ・ネット販売を強化したいが、知識が乏しい。
- ・事業再構築を使うが、移転に関して費用が莫大にかかる。

解決策

- ・コスト削減と高利益なイベントを増やす。利益率高い、オリジナルワインの販売強化。（輸入免許を取り、ワイナリーから直輸入する）
- ・パソコンに強い従業員を雇う
- ・現在、借入れが無いので、計画書を作成して借入れする。補助金などを活用。